

SVĚTOVÝ LÍDR V MODERNÍM A UDRŽITELNÉM STAVEBNICTVÍ

VÝSLEDKY ZA ROK 2023

Rekordní provozní marže a free cash flow

- **Dobrá odolnost na straně prodeje, pokles o 0,9 % (like for like)**, navzdory obtížnému prostředí v novostavbách v Evropě.
- **Rekordní provozní marže ve výši 11,0 %** (nárůst ve všech regionech) a rekordní provozní zisk při konstantních směnných kurzech
- **Rekordní free cash flow ve výši 3,9 miliardy eur** s poměrem konverze hotovosti ve výši 62%.
- **Snížení emisí CO₂ o 34 % oproti roku 2017** (scope 1 a 2)
- **Celkový výnos pro akcionáře (TSR) ve výši 51 % v roce 2023**, s odkupem akcií a dividendami ve výši 1,6 miliardy EUR. Doporučená dividenda pro rok 2023 ve výši 2,10 EUR (+5 %).
- **Výhled na rok 2024:** navzdory situaci, která je na některých trzích stále obtížná, očekává Skupina již čtvrtý rok po sobě dvoucifernou provozní marži.

Benoit Bazin, generální ředitel společnosti Saint-Gobain, uvedl:

"V obtížném makroekonomickém prostředí s nižšími objemy společnost Saint-Gobain opět prokázala sílu své strategie "Grow & Impact" a své postavení světového lídra v oblasti moderního a udržitelného stavebnictví. Naše opatření v oblasti nákladů a dobře řízená cenotvorba přispěly ke zlepšení provozní marže a tvorby volného peněžního toku, které dosáhly historicky nejvyšších hodnot. Díky přísné alokaci kapitálu, pokud jde o kapitálové výdaje i akvizice, skupina nyní generuje téměř dvě třetiny svých zisků v Severní Americe, rozvojových zemích, v Asii a Tichomoří a jsem si jist silným přínosem, který přinese naše plánovaná akvizice společnosti CSR v Austrálii. S podporou silného zapojení a odhodlání našich týmů, Saint-Gobain dosahuje lepších výsledků a prokazuje svou odolnost na rozkolísaných trzích, přičemž těží ze svého úzkého vztahu se zákazníky a jedinečné nabídky komplexních inovativních řešení. Společnost Saint-Gobain je odhodlána zůstat na špičce v oblasti udržitelného stavebnictví zaváděním nízkouhlíkových řešení a zároveň snižovat svou vlastní stopu CO₂, která je nyní o 34 % nižší než v roce 2017 (scope 1 a 2). Jsem přesvědčen, že rok 2024 bude pro Saint-Gobain dalším úspěšným rokem, a to díky dobré dynamice na rychle rostoucích severoamerických, asijských a rozvojových trzích a díky bezproblémové integraci našich nedávných akvizic, zejména v oblasti stavební chemie. V západní Evropě bude renovace i nadále vykazovat odolnost, zatímco nová výstavba bude i nadále obtížná, ale postupně se dostane na nejnižší bod v jednotlivých zemích, a to na trhu, který zůstává strukturálně zdravý vzhledem ke svým potřebám. V této souvislosti očekáváme v roce 2024 již čtvrtý rok po sobě dvoucifernou provozní marži."

ÚSPĚŠNÝ STRATEGICKÝ PLÁN "GROW & IMPACT"

Atraktivní ziskový a udržitelný růstový profil

Plán "Grow & impact" zavedený od roku 2021 nasměroval Skupinu na finanční trajektorii, která zaznamenala zrychlení růstu výsledků, peněžních toků a tvorby hodnoty a splnila všechny cíle stanovené před třemi lety:

- **Silný organický růst v průměru o 6,4 % ročně¹**, podpořený bezkonkurenční nabídkou udržitelných řešení, která tvoří téměř tři čtvrtiny tržeb Skupiny;
- **Vznik světového lídra v oblasti stavební chemie s ročním obratem 5,7 miliardy eur** (pro forma po zohlednění nedávných akvizic a prodejů) díky silnému organickému růstu a 30 akvizicím uskutečněným v posledních třech letech;
Dobře vyvážené proforma provozní výnosy mezi třemi zeměpisnými oblastmi: 32 % v Severní Americe, 31 % v Asii a rozvojových zemích a 37 % v západní Evropě;
- **Rekordní ziskovost a tvorba hodnoty, v průměru za tři roky:** provozní marže 10,5 %, poměr konverze volného peněžního toku 58 % a ROCE 15,8 %;
- **Významné zvýšení efektivity** díky organizaci na úrovni jednotlivých zemí, kdy 90 % generálních ředitelů pochází z dané země, což pomáhá budování úzkých vztahů se zákazníky, větší cenové síle a větší odpovědnosti místních týmů za výsledky;
- **Rekordní návratnost pro akcionáře:** 4,1 miliardy eur vrácených akcionářům během tří let prostřednictvím zpětného odkupu akcií a dividend. S téměř 1,6 miliardy eur v akciích odkoupených zpět během tří let Skupina snměruje k cíli 2 miliard eur, který si stanovila pro pětileté období 2021-2025.

Udržitelnost je jádrem strategie Skupiny

Saint-Gobain zavádí řadu vysoce účinných udržitelných řešení, jejichž cílem je maximalizovat pozitivní vliv na své zákazníky, včetně:

- **Nízkouhlíková řešení:** ORAÉ[®], vůbec první nízkouhlíkové sklo na světě (o 42 % méně CO₂), a sádrokartonové desky Glasroc[®] X a H vyztužené sklovláknitou mřížkou Adfors s uhlíkovou stopou dvakrát až třikrát nižší než tradiční alternativy;
- **Řešení pro oběhové hospodářství:** Sádrokartonové desky Placo[®] Infinae13 vyrobené z více než 50 % z recyklované sádry;
- **Řešení snižující emise uhlíku pro naše zákazníky:** Chryso EnviroMix[®], který umožňuje snížit emise CO₂ z betonu o 50 %.

Saint-Gobain také rychle postupuje v minimalizaci své ekologické stopy, zejména díky několika inovacím ve svých výrobních procesech:

- Spuštění vůbec první 100% elektrické výroby sádrokartonových desek na světě v Norsku, která využívá 100% elektřinu z obnovitelných zdrojů;
- Vůbec první zkušební výroba skla v peci poháněné z více než 30 % vodíkem v Německu;
- Velmi nízkouhlíková výroba obkladů v USA (se 100% využitím elektřiny z obnovitelných zdrojů), sádrokartonových desek v Indii (díky využití biomasy) a akustických podhledů ve Finsku (díky využití bioplynu a recyklovaného skla).

V roce 2023 investovala společnost Saint-Gobain 223 milionů eur do kapitálových výdajů a výzkumu a vývoje v oblasti dekarbonizace. Její investiční rozhodnutí jsou podpořena **interními cenami uhlíku** (platnými od roku 2016), které byly opět **zvýšeny ze 75 na 100 eur za tunu** pro kapitálové investice a ze 150 na 200 eur za tunu pro projekty výzkumu a vývoje. **Díky tomuto úsilí se Skupině podařilo snížit emise CO₂ ve scope 1 a 2 o 34 %** (na 8,8 milionu tun) a spolu s růstem zisku klesla uhlíková náročnost na jedno euro tržeb a EBITDA v roce 2023 o 44 %, resp. 56 % oproti roku 2017.

1. Průměrný organický růst v letech 2021-2023: V roce 2021 +6,9 % (+13,8 % za období 2021/2019 děleno dvěma), v roce 2022 +13,3 % a v roce 2023 -0,9 %.

Skupina Saint-Gobain také zvýšila **podíl bezuhlíkové elektřiny**, který v roce 2023 **dosáhl 57 %** její spotřeby (oproti 52 % v roce 2022). Díky **osmi novým smlouvám o dodávkách elektřiny z obnovitelných zdrojů** (Power Purchase Agreements nebo Virtual Power Purchase Agreements), které byly podepsány od začátku roku 2023 (USA, Indie, Francie, Jihoafrická republika, Egypt, Itálie, Švédsko a Čína), **budou do roku 2025 přibližně dvě třetiny elektřiny využívané skupinou bezemisní**.

Pokud jde o bezpečnost, četnost úrazů s časovou ztrátou a bez ní ve Skupině (TRAR, včetně subdodavatelů a dočasných zaměstnanců) byla 1,3 (meziročně o 18 % nižší) a za posledních pět let se snížila na polovinu.

Zapojení všech stran ve společnosti Saint-Gobain se v roce 2023 opět zvýšilo:

- Průzkumu me@Saint-Gobain se zúčastnilo 87 % zaměstnanců skupiny, přičemž 83 % zaměstnanců je hrdá na svou práci ve Skupině a 89 % zaměstnanců má silný pocit sounáležitosti (oproti průměrné hodnotě 73 %);
- Jako globální lídr v oboru zahájila Skupina v roce 2023 činnost Observatoře pro udržitelné stavebnictví a v průběhu roku uspořádala tři rozhovory o udržitelném stavebnictví (v Paříži, New Yorku během Týdne klimatu a v Dubaji během konference COP28);
- Společnost Saint-Gobain také podpořila v roce 2023 přibližně 100 000 odborníků ve Francii v oblasti školení a certifikace, včetně certifikace RGE (Uznávaný garant životního prostředí); více než 80 % stavebních projektů způsobilých pro stimulační balíček pro domácnosti *MaPrimeRénov* využívá poradenský a odhadovací nástroj CAP RENOV, který vyvinula a uvedla na trh společnost Saint-Gobain.

PROVOZNÍ VÝKONNOST SKUPINY

Like for Like prodej vykázal dobrou odolnost, pokles o 0,9 %, podpořenou pokrokem v Asii a Tichomoří, v Americe a v oblasti vysoce výkonných řešení, na rozdíl od obtížného makroekonomického prostředí v Evropě. Skupina i nadále **dosahovala lepších výsledků na svých hlavních trzích** díky relevantnímu strategickému postavení v centru **energetických a dekarbonizačních výzev a díky** síle místních organizací v jednotlivých zemích, které **zákazníkům nabízí komplexní řešení**.

V prostředí nižší inflace **vzrostly ceny Skupiny v průběhu roku o 4,6 %** (ve čtvrtém čtvrtletí o 0,8 %), což opět vedlo ke kladnému rozpětí mezi cenou a náklady.

V souladu s očekáváním Skupiny pro letošní rok, které bylo oznámeno na začátku roku 2023, **se objemy za celý rok snížily o 5,5 %** (ve čtvrtém čtvrtletí o 4,5 %), což odráží kontrastní situaci: výrazný pokles v nové výstavbě, ale celkově dobrou odolnost v oblasti renovací. Na **každém lokálním trhu** přijímá Skupina **proaktivní obchodní a výrobní opatření, která jsou nezbytná k udržení dobrých provozních výsledků**.

Na vykázaném základě se tržby snížily o 6,4 % na **47,9 miliardy eur, přičemž** negativní měnový vliv činil 2,3 % a negativní vliv struktury skupiny 3,2 %. Vliv struktury Skupiny je důsledkem pokračující **optimalizace profilu Skupiny**, a to jak z hlediska prodeje - především v oblasti distribuce stavebních materiálů (Spojené království, Polsko a Dánsko), činností v oblasti zpracování skla, krystalů a detektorů a keramiky pro ocelářský průmysl -, tak z hlediska akvizic, především v oblasti stavební chemie (**GCP Applied Technologies**, Impac v Mexiku, Matchem v Brazílii a Best Crete v Malajsii), výrobků pro exteriér v Kanadě (**Kaycan** a **Building Products of Canada**) a izolací (U.P. Twiga v Indii).

Díky nedávným akvizicím a investicím Skupina **úspěšně posílila svou pozici v Severní Americe, Asii a rozvíjejících se zemích a také v oblasti stavební chemie**. Stavební chemie celkově dosáhla v roce 2023 **solidního organického růstu ve výši 3,4 %**.

Integrace nedávných akvizic probíhá dobře a synergie byly potvrzeny a úspěšně zavedeny:

- **Společnosti Chryso a GCP** společně zvýšily svou EBITDA marži o více než 400 bazických bodů oproti roku 2022 a dosáhly synergií ve výši 50 milionů eur, což předčilo stanovené cíle. Společnost **Chryso** vytvářela **hodnotu od druhého roku - o rok dříve, než se očekávalo** - díky vynikajícím provozním výsledkům a bezproblémové integraci: podnik vykázal EBITDA ve výši 121 mil EUR a nadále dosahuje nejlepších marží v oboru. **Společnost GCP** splnila svůj cíl 171 mil \$ EBITDA pro rok 2023, jak se očekávalo za první celý rok od akvizice;
- **Společnost Kaycan** vykázala v roce 2023 EBITDA ve výši 101 mil \$ a také předstihla plánované synergie, zejména v oblasti nákupu;
- Proces integrace probíhá v souladu s očekáváním pro společnost **Building Products of Canada**, v září 2023.

Provozní výnosy činily **5 251 milionů EUR**, což je **rekordní hodnota při konstantních směnných kurzech** (kurzy z roku 2022). **Provozní marže** dosáhla v roce 2023 **nové rekordní hodnoty 11,0 %** (oproti 10,4 % v roce 2022), což představuje nárůst o 330 bazických bodů od zahájení transformace skupiny na konci roku 2018. Navzdory obtížnému makroekonomickému prostředí vykázaly **všechny regiony** růst provozní marže, což opět svědčí o odolnosti Skupiny.

Kompletní tiskovou zprávu a další detailní informace ke konsolidovaným finančním výsledkům Skupiny Saint-Gobain za rok 2023 naleznete [zde](#)

Kontakty pro analytiky a investory

Vivien Dardel: +33 1 88 54 29 77
Floriana Michalowska: +33 1 88 54 19 09
Alix Sicaud: +33 1 88 54 38 70

Kontakty pro média

Jakub Benda: +420 724 738 135
Patricia Marie: +33 1 88 54 26 83
Laure Bencheikh: +33 1 88 54 26 38